



**Schulungszentrum Fohnsdorf**  
+43 3573 6060  
office@szf.at

## Case Manager\*in (w/m/d)

Standort Fohnsdorf, Vollzeit



Das Ziel aller beruflichen Qualifizierungen im SZF besteht darin, dass die jeweiligen Absolvent\*innen erfolgreich einen Arbeitsplatz finden. Speziell bei länger dauernden Qualifizierungen können unterschiedliche Faktoren diesen Erfolg gefährden. Ein laufendes Case Management ist daher eine wichtige Unterstützung für Teilnehmende und Mitarbeiter\*innen, damit sie das jeweilige Ziel im Fokus behalten und aktiv verfolgen können.

### IHRE AUFGABEN

Als verantwortliche Stelle für das Case-Management:

- begegnen Sie Menschen wertschätzend und auf Augenhöhe und stimmen sich laufend und bedarfsoorientiert mit Kolleg\*innen aller Bereiche und dem Auftraggeber zu aktuellen Teilnehmenden ab
- beraten Kolleg\*innen und Teilnehmende in Hinblick auf mögliche Lösungsoptionen zur Zielerreichung
- haben Sie erfolgskritische Faktoren stets im Blick, führen bei Zielgefährdung Feedbackgespräche mit Teilnehmenden und treffen Vereinbarungen im Sinne der Zielerreichung
- führen Sie ein Trennungsmanagement mit Teilnehmenden durch, wenn eine konstruktive Zusammenarbeit unter Einhaltung der geltenden Rahmenbedingungen nicht mehr möglich ist

## WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG IN FOHNSDORF

Werden Sie Teil des SZF-Teams als:

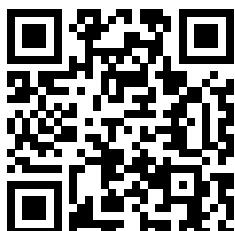
- **Case Manager\*in (w/m/d) - Vollzeit**
- **Vertriebsmitarbeiter\*in (w/m/d) - Vollzeit**

### Im Case-Management bieten wir Ihnen:

- Ein verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit hohem Gestaltungsspielraum
- Familienfreundliche Arbeitsbedingungen
- Bereichsübergreifende, abwechslungsreiche Zusammenarbeit mit Kolleg\*innen und Teilnehmenden
- Geregelte und gut planbare Arbeitszeiten
- Ein Team aus erfahrenen Kolleg\*innen, das Ihnen gerne bei der Einarbeitung in Ihre Aufgaben zur Seite steht
- Attraktive und top ausgestattete Arbeitsumgebung
- Möglichkeit zum Homeoffice
- Angebote zur Stärkung des leiblichen Wohls im Haus
- Mitarbeiter\*innenparkplätze
- E-Ladestation für PKW und E-Bike

### Im Vertrieb bieten wir Ihnen:

- Geregelte und gut planbare Arbeitszeiten
- Sinnstiftende Tätigkeit
- Ein Team aus erfahrenen Kolleg\*innen, das Ihnen gerne bei der Einarbeitung in Ihre Aufgaben zur Seite steht
- Hohen Gestaltungsspielraum und die Möglichkeit zur persönlichen Entfaltung
- Attraktive und top ausgestattete Arbeitsumgebung
- Die Möglichkeit zum Home Office
- Weiterbildungsangebote innerhalb der Arbeitszeit



- Arbeitsbedingungen im Sinne der Work-Life-Balance
- Angebote zur Stärkung des leiblichen Wohls im Haus
- Mitarbeiter\*innenparkplätze und E-Tankstelle

Die vollständigen Stellenangebote finden Sie auf [www.szf.at](http://www.szf.at)

